

YOMONI, première société de gestion 100% digitale, lance son offre en ligne

Communiqué de presse

Paris, le 28 septembre 2015

- **Yomoni-Vie, contrat d'assurance-vie sur mesure 100% digital, est aujourd'hui ouvert aux souscriptions**
- **Ce contrat d'assurance-vie en fonds indiciels est souscrit chez Suravenir, filiale d'assurance-vie et de prévoyance du Crédit Mutuel Arkéa**
- **Avec Yomoni-Vie, Yomoni entend offrir un service de gestion personnalisée au plus grand nombre**

Yomoni, première société de gestion 100% digitale en France¹, s'est donné pour mission de démocratiser la gestion de patrimoine. La majorité des Français ayant un patrimoine limité, ils ont plus difficilement accès au conseil et leur épargne est principalement placée à court terme sur des produits à faible rendement. Ils ont ainsi bénéficié en moyenne d'un rendement annuel net de seulement 1% sur les vingt dernières années².

Pour répondre à ce besoin, Yomoni lance [Yomoni-Vie, un contrat d'assurance-vie sur mesure 100% digital](#). Ce contrat est souscrit chez Suravenir, filiale d'assurance-vie et de prévoyance du Crédit Mutuel Arkéa, acteur de référence sur le marché de l'assurance-vie en ligne.

Une offre sur mesure accessible en 15 minutes

Yomoni-Vie propose dix portefeuilles-types à ses clients, caractérisés par différents niveaux de risque. Un questionnaire en ligne simple permet à chaque client de définir son profil de risque et son projet patrimonial. Ce dernier est individualisé en fonction des capacités de versements de chacun et de la durée du placement. Les portefeuilles fournissent une diversification mondiale sur cinq classes d'actifs : monétaire, obligations d'état, obligations d'entreprises, actions et matières premières.

¹ La société a été agréée par l'Autorité des marchés financiers (AMF) le 18 août 2015.

² Garnier O. et D. Thesmar (2009) : « Épargner à long terme et maîtriser les risques financiers », rapport du Conseil d'analyse économique, n° 86, La Documentation française.

Yomoni effectue en outre un suivi quotidien de chaque portefeuille pour y arbitrer les positions en fonction des tendances et cycles de marché, en s'appuyant sur un réseau d'experts économiques et financiers de premier plan.

Une tarification compétitive et transparente

L'offre Yomoni-Vie est transparente, accessible dès 1 000 euros à un tarif compétitif de 1,6% maximum par an : **0,6%** pour la gestion du contrat d'assurance vie Yomoni-Vie chez Suravenir, **0,7%** pour le mandat d'arbitrage par Yomoni, et un maximum de **0,3%** pour les frais inclus dans les instruments sous-jacents.

Les investissements se font en produits indiciels (ETF) qui répliquent au plus près les indices de marché. Ces produits combinent liquidité, faibles frais et grande diversification : des atouts indispensables à une gestion de long terme de l'épargne.

Une expérience client de qualité

Avec Yomoni-Vie, Yomoni a pour ambition de changer la relation des Français à leur épargne. En plus d'un suivi personnalisé, chacun peut consulter à tout moment son portefeuille via son ordinateur ou son smartphone et effectuer quotidiennement des versements en ligne via un espace client sécurisé. Yomoni met également à disposition de ses clients un service client localisé en France, disponible par téléphone, par email, par chat et via les réseaux sociaux.

A travers Yomoni-Vie puis une offre de gestion de comptes titres et de comptes PEA qui devrait voir le jour début 2016, Yomoni vise 1 milliard d'euros d'actifs sous gestion en Europe à 5 ans.

Mourtaza-Asad Syed, Président et Directeur des investissements de Yomoni, commente : « *A travers Yomoni-Vie, notre ambition est d'offrir au plus grand nombre la possibilité de tirer le meilleur de son épargne. Cette première étape de notre développement est le fruit de tout le travail engagé depuis le début de notre projet et nous sommes ravis de pouvoir compter sur l'expertise de Suravenir ainsi que sur le soutien du Crédit Mutuel Arkéa et de Léna Venture.* »

« *Aujourd'hui, notre partenariat avec Yomoni s'inscrit non seulement dans la stratégie de croissance que nous affichons depuis plusieurs années : continuer à axer notre développement sur le marché du digital et de l'internet, marché sur lequel Suravenir et plus largement le Crédit Mutuel Arkéa souhaitent prendre des positions fortes mais marque aussi un engagement fort pour l'innovation, un engagement fort sur le marché des Fintech* », déclare Bernard Le Bras, Président du Directoire de Suravenir.

- Fin -

A propos de Yomoni

Yomoni est une jeune entreprise innovante dans le secteur de la finance (FinTech). Yomoni a vocation à faciliter la gestion de l'épargne de long terme des français. Yomoni se veut la première société digitale de gestion sous mandat à partir d'un service simple et efficace d'allocation d'actifs sur Internet. Yomoni propose une offre de gestion nouvelle, dédiée à l'épargne des particuliers, avec des frais de gestion abordables, 100% en ligne sur le site www.yomoni.fr.

A propos de Suravenir

Suravenir est la filiale d'assurance-vie et de prévoyance du Crédit Mutuel ARKEA. Avec plus de 30 milliards d'euros d'encours gérés en assurance-vie et près de 33 milliards d'euros de capitaux sous risque pour le compte près de 2,5 millions de clients, Suravenir a réalisé en 2014 un chiffre d'affaires de 3,7 milliards d'euros, en progression de 18% par rapport à 2013. Suravenir et ses 260 collaborateurs sont spécialisés dans la conception, la fabrication et la gestion de contrats d'assurance-vie et de prévoyance commercialisés par un grand nombre de partenaires distributeurs : réseaux bancaires, canal internet, conseillers en gestion de patrimoine indépendants, courtiers, et autres grands partenaires. Plus d'informations sur www.suravenir.fr.

Contacts Presse :

Yomoni

Daphné Claude

Steele & Holt

daphne@steelandholt.com

06 66 58 81 92

Bénie Igiraneza

Steele & Holt

benie@steelandholt.com

06 38 79 48 00

Suravenir

Katell Piriou

06 21 68 17 91

katell.piriou@suravenir.fr